

■□現場で役立つ企画力と実践力を身につける□■

CTPTマーケティング講座

9月29日(月)「催事基礎編」

【催事基礎編】 10月28日(火)「催事実践編」

11月27日(木)「催事実践編Ⅱ」 ゲスト講演

何もしなければ、売上は下がってしまうのが現実です…

催事販売と相乗効果で
売上がUP!

では・・・何かしなくては!何をすれば?

攻めに転じるカギ!それは【催事】なのです!
なぜなら・・・



通常販売と催事販売の関係性

通常販売への『相乗効果』があるからです。相乗効果で売上を伸ばし売上三層構造をつくり善循環を起こすことができるのです!

催事とは・・・周年イベント、感謝祭、キャンペーン、展示会、セミナー、新商品発表、新店舗の内覧会など・・・

催事というと小売店やサービス業の催事販売会、季節のフェアなど、一般商店の催事を思いつきやすいと思います。しかし実は、法人営業や知的サービス業(コンサルタント業、会計事務所)にも構造的にもほとんど同じものが存在します。それは展示会、内覧会、セミナーです。

【催事基礎編】セミナー 3つのポイント

①催事は「攻め!」への鍵!

通常営業と催事営業の連携とは?!

競争の激しい時代、みなさんの会社は昨年と比べていかかですか?もし、下がっているならば、何か手を打たないといけません!ここで「攻め」に転じる鍵が催事なのです!

②事例に学ぶ催事企画

業種問わず、幅広く実践&応用された手法です。勤や経験ではなく、再現性を検証し裏打ちされた成功事例をご紹介します!

③自社の催事を考える

自社に出来そうな催事、イベント、キャンペーン、新規事業を考える!まずは、いろんなアイデアを出し合い、催事販売会企画書を作成します!

裏面もご覧ください



PTクラブ会員募集!

当クラブを積極的に活用し、増販増客ノウハウ習得や、新たな分野の開拓、新たな分野立ち上げ等にチャレンジしていこうという意欲にあふれたお店や企業のための会員制クラブです。

詳しくはWEBにて ⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒

<http://www.yaa.co.jp/case.htm>

CTPTマーケティング講座【催事基礎編】

CTPT講座【催事】予定内容

- 9月29日(月)【催事基礎編】 通常営業と催事営業の連携とは？催事の意義。成功事例紹介。
- 10月28日(火)【催事実践編】 催事の組み立て方。自社の催事を考える。成功事例紹介。
- 11月27日(木)【催事実践編Ⅱ】 増販増客カレンダーとは？ ゲスト講演決定！ 乞うご期待！

特典

催事計画のヒント?! が詰め込まれている!

手法満載! 必ず役に立つ!

CTPTマーケティング講座【催事基礎編】を受講の方に...

増販増客カレンダー2008 (定価:1500円) を
もれなくプレゼント!



365日、毎日がビジネスチャンス!
お客様を呼ぶ、売上を伸ばす、増販増客のヒントが満載!

- 増販増客カレンダー12ヶ月●
通常販売と相乗効果で売上拡大、催事の色々
- 業種別! 増販増客カレンダー作法...

など



●講師紹介

山田 真一 (やまだ しんいち)

税理士/ファイナンシャルプランナー
企画塾認定マスターオブプランニングアドバイザー (MPA)

増販情報センター新潟
ニイガタ・ブレイン・クラスター代表
山田税務会計事務所 副所長

昭和37年新潟県燕市生まれ。明治大学商学部卒業。昭和62年東京都千代田区にある大規模会計事務所にて日本一の相続税のスペシャリスト達を擁する株式会社レガシーに入社。法人、個人の税務会計業務ばかりでなく資産家、経営者などの資産運用・管理業務 (ファイナンシャルプランナー) も広く手掛ける。その後、父親の経営する山田税務会計事務所に入社。

90年代の不況に入ると、金融機関からの「貸し渋り」や「貸しはがし」に苦しんでいるという相談を受けることが目立ってきた。銀行から融資を得るには事業計画書が必要だとわかるケースが多く、顧客の事業計画づくりを手伝うために、独学でマーケティングを学び始めた。

99年からは東京で開かれていた勉強会に参加。売上不振に悩む地元の中小企業、商店の売上アップを具体的に支援するため、2003年「増販情報センター (通称:JMIC ジェイミック)」を全国の会計人と一緒に立ち上げる。

目指しているのは、起業家の支援など、顧客の税務からマーケティングまで総合的に相談・サポートできるコンサルティング。2008年には、新潟県を中心に活躍するプロフェッショナル集団、有限責任事業組合ニイガタ・ブレイン・クラスター (通称:NiBC ニビック) を結成。代表となる。これらを生かし、新潟県のさらなる発展を目指す。

CTPTマーケティング講座【催事基礎編】

講座お申し込み用紙

✓でご参加をお知らせください。

FAX: 0256-64-2964

【催事基礎編】 <input type="checkbox"/> 日時: 9月29日(月)	【催事実践編】 <input type="checkbox"/> 日時: 10月28日(火)	【催事実践編Ⅱ】 <input type="checkbox"/> 日時: 11月27日(木)	【資料請求】 <input type="checkbox"/> 講座に参加できない
--	---	--	--

場所: 新潟チサンホテル (JR新潟駅隣接) 会議室阿賀野	時間: 18:30~20:30 (120分)	参加人数 人
受講料: 各回、会員及びNiBCメンバー5,000円 (一般7,000円) ※同一事業所2人目以降は会員区別問わず3,000円/人		

ご参加者氏名①	御社名
ご参加者氏名②	御住所〒
TEL	FAX
※メールでもお申し込みいただけます。お申し込み内容をメール本文にてご記入下さい。⇒yaa@yaa.co.jp	E-MAILアドレス
	ご参加区分 <input type="checkbox"/> 会員/NiBCメンバー <input type="checkbox"/> 一般

》》》セミナーのお問合せ窓口《《《 担当: 山田、内藤
増販情報センター新潟/山田税務会計事務所

〒959-1261 新潟県燕市秋葉町4-1-35
TEL: 0256-62-4336 FAX: 0256-64-2964
E-MAIL: yaa@yaa.co.jp (山田宛)

NiBC
Nigata
Brain
Cluster